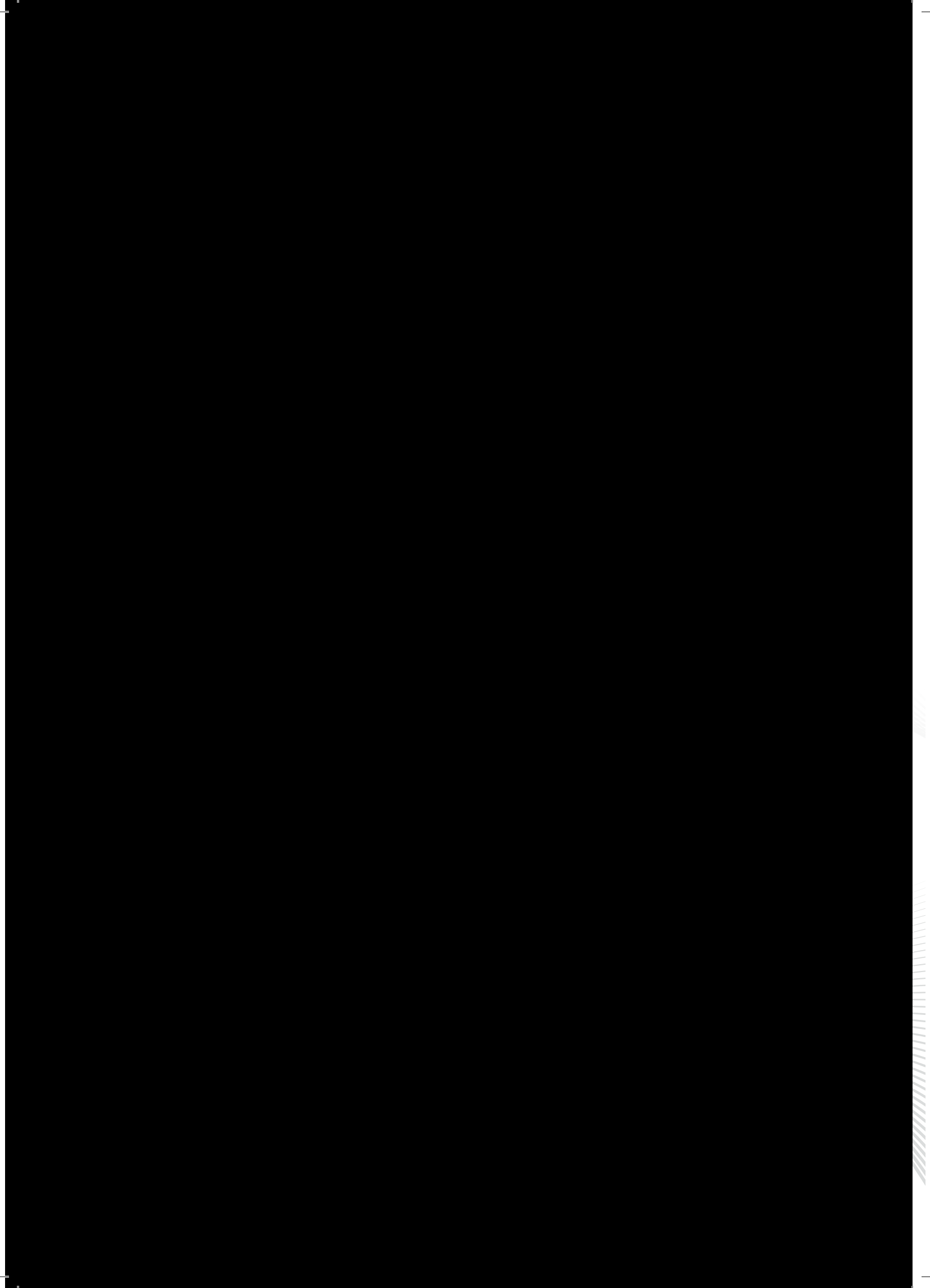




## SuperVista Rentenkonzept: Ihr Weg zum sorgenfreien Exit

---

Wie Sie mit der Zwei-Welten-Strategie Ihren  
Unternehmenswert maximieren und einen würdevollen  
Ruhestand sichern



## Sie haben viel erreicht. Jetzt geht es um die Kür.

Sehr geehrte Kollegin, sehr geehrter Kollege,

Sie sind Optiker aus Leidenschaft und führen Ihr Geschäft seit Jahren mit Herzblut. Sie haben Krisen gemeistert, Kunden begeistert und sich einen Namen gemacht. Sie stehen mit beiden Beinen im Geschäft - aber natürlich machen Sie sich Gedanken darüber, wie das letzte Kapitel Ihrer beruflichen Laufbahn aussehen soll.

Die zentrale Frage ist nicht mehr:

„Wie baue ich mein Geschäft auf?“, sondern: **„Wie sichere ich das, was ich aufgebaut habe, für meinen Ruhestand?“**

# Ihr Lebenswerk

## Ist das SuperVista Rentenkonzept das Richtige für Sie?

### Die entscheidende Frage

#### Erkennen Sie sich wieder?



Sie sind zwischen 50 und 65 Jahre alt



Ihr Geschäft läuft solide ( 200.000€ - 500.000€ Jahresumsatz)



Sie haben keine Nachfolger in der Familie



Sie denken: "Noch 2-15 Jahre, dann will ich aufhören"



Sie wollen Ihr Lebenswerk nicht einfach verschenken oder schließen

#### Was Sie SOFORT gewinnen – nicht erst beim Exit

##### Mehr Umsatz & Gewinn

- Neue Kundenströme durch Discounter + TGBO
- Höhere Margen durch Premium-Verkäufe
- Sofort Bargeld aus Ihrem Lager

##### Weniger Stress & Risiko

- Kein Kapitaleinsatz für neues Lager
- Marketing & Kundenverwaltung übernehmen wir
- Keine Reklamationsrisiken bei TGBO und brillen.de

##### Planungssicherheit

- Garantierter Käufer zum Wunschtermin
- Ihr Exit-Datum steht HEUTE fest
- Keine Sorgen um Nachfolgerschaft

Ihre Situation bleibt, wie sie ist – nur besser

Sie müssen NICHTS aufgeben. Ihr bestehendes Geschäft läuft weiter. Wir ergänzen es nur mit zwei profitablen Verkaufskanälen. Kein Risiko, nur Wachstum.

Was ist, wenn es nicht funktioniert?

Null Risiko: Keine Vorabinvestitionen, keine Vertragsbindung für die Partnerschaft selbst. Nur die Exit-Garantie ist verbindlich – und die WOLLEN Sie ja. Sie können jederzeit entscheiden, ob SuperVista zu Ihnen passt.

Wichtig: Regionale Exklusivität – Nur ein Optiker pro Region!

Wir arbeiten nur mit einem Partner pro Region. Wenn Sie zu lange warten, könnte ein Mitbewerber Ihnen zuvorkommen und sich die Exit-Garantie sichern. Handeln Sie jetzt, solange Ihre Region noch verfügbar ist.

Stellen Sie sich vor: In 10 Jahren übergeben Sie Ihr Geschäft an einen motivierten Nachfolger, der es weiterführt. Sie erhalten einen fairen Kaufpreis für Ihr Lebenswerk. Und bis dahin? Verdienen Sie mehr, arbeiten entspannter, und wissen genau, wohin die Reise geht.

# Sorgenfrei in den Ruhestand

## Die Herausforderung: Nachfolge ohne Lösung



### Die Herausforderung

Für Optiker, die ihren Ruhestand strategisch und langfristig planen möchten, bietet SuperVista eine einzigartige Möglichkeit. Es geht nicht um einen sofortigen Ausstieg, sondern darum, über mehrere Jahre hinweg den Wert Ihres Lebenswerks gezielt zu steigern und sich einen sicheren und lukrativen Exit zu sichern.

### Die SuperVista Lösung

- Garantierte Übernahme nach einem Stichtag, den Sie festlegen
- Ob in 3, 5 oder 10 Jahren
- Gemeinsam steigern wir bis dahin den Wert Ihres Unternehmens
- Faire Bewertung: Ein prozentualer Anteil Ihres Jahresumsatzes als garantierter Kaufpreis

## So funktioniert Ihr garantierter Ausstieg

### Vier Schritte zum maximalen Verkaufspreis



#### Vertragsabschluss

Sie unterschreiben den Vertrag, legen das Ausstiegsdatum fest (z.B. 3, 5 oder 10 Jahre) und sichern sich regionale Exklusivität.



#### Liquidität freisetzen

Sie monetarisieren das Lager (80% Provision im TGBO-System). Keine Neukäufe nötig, Sie erhalten Designerfassungen gratis – jeder Euro bleibt bei Ihnen.



#### Wertmaximierung

Durch SuperVistas Marketing-System und Kundenverwaltungs-Tools kontinuierlich neue und wiederkehrende Kunden gewinnen, Umsatz steigern.



#### Garantierte Übernahme

Sechs Monate vor der Übergabe arbeitet der neue Eigentümer mit Ihnen zusammen. Am Tag X: Schlüsselübergabe und fairer Kaufpreis.

### Die Formel:

Ein fairer prozentualer Anteil Ihres letzten Jahresumsatzes = Ihr garantierter Kaufpreis

# Die SuperVista Strategie

## Die Zwei-Welten-Strategie: Ihr Schlüssel zum Erfolg

Frequenz UND Marge – kein Entweder-Oder, sondern Sowohl-Als-Auch



### DER BRILLEN DISCOUNTER (Frequenz)




Attraktive Preise,  
verlässliche Qualität

-  brillen.de Eigenmarken-Gläser (STANDARD, COMFORT, ACTIVE, ADVANCED)
-  Fassungen 20€-80€



### TGB Premium (Marge)

Ihr Premium-  
Verkaufssystem

-  STEINER High-Tech-Gläser
-  Designer-Fassungen + Ihr Sortiment
-  50-80% Provision

Welt 1

Welt 2

## Kundenzufuhr auf Knopfdruck

Sie entscheiden, wir liefern - ohne Aufwand für Sie

Das Besondere am SuperVista-System: Sie bestimmen selbst, wie viele Neukunden Sie möchten. Über die Freigabe von Terminslots steuern Sie die Kundenzufuhr - wir kümmern uns um den Rest.

### Sie entscheiden

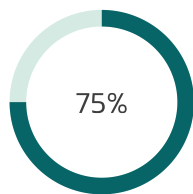
- Wie viele Neukunden pro Tag
- Welche Terminslots verfügbar sind
- Volle Kontrolle über Ihre Kapazität

### Wir liefern

- Professionelles Online-Marketing (wir bezahlen alles)
- Qualifizierte Kundenanfragen
- Automatische Terminbuchung in Ihr System
- Kunden kommen vorqualifiziert zu Ihnen

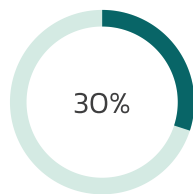
### Ihr Vorteil

- Null Aufwand für Marketing
- Planbare Kundenfrequenz
- Keine Streuverluste
- Sie konzentrieren sich aufs Verkaufen



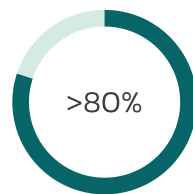
75%

**Hohe Konvertierungsrate**  
Qualifizierte Kundenanfragen werden zu echten Terminen.



30%

**Steigerung der Kundenfrequenz**  
Mehr Neukunden pro Tag durch effizientes Marketing.



>80%

**Konvertierungsrate von Termin zu Kauf**  
Dank vielfältiger Angebote von smart bis Premium.

Wir bezahlen das komplette Marketing! Sie steuern täglich die Kundenzahl - und damit Ihren Umsatz und letztlich den Verkaufspreis Ihres Geschäfts. Je mehr Kunden Sie wollen, desto höher Ihr Exit-Wert.

## Der Brillendiscounter

### Ihr Kundenmagnet

Der Brillendiscounter bringt Kundenfrequenz durch attraktive Einstiegspreise. Eigenmarken-Gläser in verschiedenen Qualitätsstufen kombiniert mit preiswerten Eigenmarken-Fassungen.



#### Gläser

- brillen.de Eigenmarken in 4 Qualitätsstufen: Standard, Comfort, Active, Advanced (by STEINER).
- Verfügbar als Gleitsicht, Einstärke und Office.



#### Fassungen

- Nur Eigenmarken.
- Preisspanne 20€-80€.



#### Konzept

- Komplettsystem: Fassung + Glas nur gemeinsam.
- Klare Preisgrenze schützt Ihr Premium-Geschäft.

## TGBO (The Good Brand Opticians)

### Ihre Profitmaschine

TGBO (The Good Brand Opticians) ist Ihre Premium-Verkaufsplattform für hochwertige Brillen. Über dieses System verkaufen Sie STEINER High-Tech-Gläser kombiniert mit Designerfassungen UND können Ihr eigenes Lager integrieren.

Die attraktiven Provisionsmodelle, wie z.B. 50% auf TGBO-Designerfassungen und 80% auf Ihr eigenes Lager, machen TGBO besonders attraktiv. Beim Verkauf Ihrer eigenen Bestände über die TGBO-Plattform werden Transaktion und Abwicklung von SuperVista übernommen, sodass Sie mit dem 80%-Modell Ihr ungenutztes Eigenlager profitabel abbauen können.

#### Gläser von STEINER Vision im TGBO-System



Über das TGBO-System verkaufen Sie ausschließlich STEINER Vision High-Tech-Gläser. Alle Glastypen sind verfügbar: Gleitsicht (5 Premium-Stufen), Einstärke, Office und Spezialgläser. Diese Gläser sind mit Neurowissenschaft und Biometrie entwickelt.

#### Fassungen im TGBO-System

Das TGBO-System ermöglicht Ihnen den Verkauf von exklusiven Designer-Kollektionen (wie 3U, Archipelago, Stig Jacobson, De Rigo Marken) UND die nahtlose Integration Ihres kompletten eigenen Sortiments.

# Strategische Details

## TGBO Optional: Der 24-Monats-Brillenplan

Ihr zusätzlicher USP - ohne Bankvertrag, ohne Finanzierungsvertrag, ohne Zinsen

Mit einem Klick können Sie Ihren Kunden einen einzigartigen Service bieten - komplett über uns abgewickelt, ohne dass Sie sich um Verträge oder Finanzierung kümmern müssen.



### 1. Auswahl & Abschluss

Kunde wählt seine Wunschbrille aus STEINER Gläsern und Designerfassungen. Sie erfassen die Daten, der Plan wird mit einem Klick aktiviert.



### 2. Monatliche Nutzung

Der Kunde genießt seine neue Brille und zahlt bequeme monatliche Beträge. Bei Sehstärkeänderung erhält er kostenlose Gläser.



### 3. Planende & Neubestellung

Nach 24 Monaten endet der Plan automatisch. Der Kunde ist bereit für ein Update und kehrt in Ihr Geschäft zurück - dank der hohen Wiederkaufsrate.

#### Vorteile für Kunden

- STEINER-Gläser ab 15€/Monat
- Kostenlose Gläser bei Sehstärkeänderung
- 0% Zinsen, automatisches Ende nach 24 Monaten

#### Ihre Vorteile

- Sofortige Vollzahlung, kein Risiko
- Alles läuft über uns - mit einem Klick
- Kunden mit 24-Monats-Plan kommen 3x häufiger wieder

## Der Upgrade-Mechanismus: Vom Discounter zu TGBO

67% Conversion Rate: Discounter-Interessenten werden Premium-Kunden



Dieser Trichter visualisiert, wie unser Upgrade-Mechanismus 67% der Discounter-Interessenten erfolgreich in Premium-Kunden umwandelt.

#### Das exklusive TGBO-Angebot

Kauf: TGBO-Fassung + STEINER-Gläser  
2. Paar STEINER-Gläser GRATIS - keine Kosten für Sie

#### Die Vorteile

- Premium STEINER-Qualität für beide Brillen
- Starker Anreiz zum Upgrade auf TGBO-Fassungen oder Ihr Sortiment
- Klare Differenzierung vom Discounter-Angebot

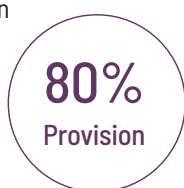
## LIQUIDITÄTS-BOOST: Der TGBO-Liquiditätshebel

### Holen Sie Ihr Geld aus dem Lager!

Kein totes Kapital mehr. TGBO ist das perfekte Werkzeug, um Ihr eigenes Lager sofort zu liquidieren und gleichzeitig Ihr Sortiment zu modernisieren.

#### Eigene Fassungen verkaufen

Sie verkaufen Ihr Lager an Kunden



#### 80% Provision für Ihre eigenen Fassungen

Integrieren Sie Ihre bestehenden Fassungen in die TGBO Plattform.

SuperVista übernimmt Abwicklung, Marketing und Kundenzufluss, sodass Sie 80% des Verkaufspreises netto erhalten.

#### Guthaben erhalten

Kostenlose neue Fassungen aus dem TGBO-Sortiment

#### Sortiment modernisieren

Altware wird zu Premium-Kollektionen

Warum 80%? Die restlichen 20% decken die Brillenversicherung für Ihre Kunden (automatisch inklusive) und bei Nutzung des 24-Monats-Plans die Finanzierungskosten. Sie nutzen TGBO als profitablen Vertriebskanal für Ihr eigenes Lager: SuperVista stellt die Infrastruktur, das Marketing und den Kundenzufluss bereit. So liquidieren Sie alte Ware, ohne sie in Ihrem Geschäft rabattieren zu müssen, und erhalten 80% sofort bar – ohne Risiko, ohne Aufwand.

Das Ergebnis: Totes Kapital wird zu Bargeld und Ihr Sortiment wird automatisch modernisiert. Sie zahlen nichts, gewinnen aber doppelt!

Exit-Vorteil: Holen Sie JETZT Bargeld aus Ihrem Lager, bevor Sie aussteigen. Diese Liquidität gehört Ihnen – zusätzlich zum späteren garantierten Kaufpreis.

## Die Provisionsstrategie

### Im direkten Vergleich

Mit einem Klick können Sie Ihren Kunden einen einzigartigen Service bieten – komplett über uns abgewickelt, ohne dass Sie sich um Verträge oder Finanzierung kümmern müssen.



Discounter  
Basierend auf Conversion



TGBO Standard  
Fixe Provision, unabhängig vom Verkaufserfolg



TGBO Eigenes Lager  
Deutlich höhere Marge für Ihre Fassungen

Strategisch bedeutet das: Ein einziger TGBO-Verkauf entspricht dem Gewinn von mindestens zwei bis drei Discounter-Brillen. Die Kunst liegt darin, die Discounter-Frequenz als Einstiegspunkt für hochwertige TGBO-Conversions zu nutzen.

\* Die Provisionen sind netto: Bei TGBO-Fassungen 50%, bei Ihrem eigenen Lager 80%. Die Differenz deckt Brillenversicherung und ggf. Finanzierungskosten – Sie erhalten Ihr Geld sofort, ohne Risiko.

# Der wahre Wert

## Was Optiker oft übersehen: Der wahre Wert der SuperVista Partnerschaft

Warum ein Vergleich mit dem eigenen Wareneinsatz zu kurz greift

### Traditionelles Geschäft: Versteckte Kosten

- Vorauszahlung & Kapitalbindung
- Werkstatt-Bruchrisiko & Reklamationen
- Eigene Kundenakquise & Marketing
- Lagerhaltung & Fehlkäufe
- Hoher Zeitaufwand

### Mit SuperVista: Alles inklusive

- ✓ Keine Vorauszahlung, kein Risiko
- ✓ Kundenakquise inklusive
- ✓ Digitale Kundenverwaltung inklusive
- ✓ Designerfassungen kostenlos
- ✓ Hohe Provisionen

## Realistische Exit-Kalkulation: Echte Zahlen, echter Wert

Umsatzentwicklung: Traditionell vs. SuperVista Rentenplan

### Ohne SuperVista

- Traditionelle Geschäftsaufgabe
- Startumsatz: 250.000€
- Umsatz im letzten Jahr: 220.000€ (Rückgang)
- Lagerwertverlust: -80.000€
- Abriss-/Schließungskosten: -50.000€
- Gesamt-Exit-Wert: -130.000€**

### Mit SuperVista

- Garantierter Wachstums-Exit
- Startumsatz: 250.000€
- Umsatz Jahr 5: 450.000€
- Kaufpreis: 135.000€ (30% von 450.000€)
- Lagerliquidierung: +64.500€
- Gesamt-Exit-Wert: 199.500€**



### Vertraglich garantierte Übernahme

Sichern Sie Ihre Zukunft mit einem verbindlichen Vertrag für den Verkauf Ihres Unternehmens.



### Basierend auf Ihrem letzten Jahr

Unsere Bewertung berücksichtigt Ihre Spitzenleistung, nicht einen Durchschnitt, der Ihre Bemühungen unterbewertet.



### Regionale Exklusivität

Schützen Sie Ihren Markt und gewährleisten Sie ununterbrochenes Wachstum ohne lokalen Wettbewerb.

Ihr Vorteil durch den Rentenplan

**329.500€**

## Häufig gestellte Fragen

### KANN DER DISCOUNTER MEIN PREMIUMGESCHÄFT KANNIBALISIEREN?

Nein. Strikte Trennung: Nur günstige Private Labels beim Brillendiscouter. TGBO bleibt exklusiv mit Ihren Fassungen, unseren Designermarken und STEINER-Brillengläsern.

### IST DAS NICHT ZU KOMPLIZIERT FÜR MEIN TEAM?

Im Gegenteil. Die Zwei-Welten-Logik ist einfach: Discounter für Frequenz, TGBO für Marge. Wir schulen Ihr Team umfassend.

### WAS PASSIERT MIT MEINEM BESTEHENDEN SORTIMENT?

Perfekt! Der Liquiditätshebel verwandelt Ihr Lager in Bargeld und moderne TGBO Ware. Keine Konkurrenz, sondern Ergänzung.

### WIE SCHNELL SEHE ICH ERGEBNISSE?

Der Discounter bringt sofortige Frequenz (Woche 1-2). Messbare Erfolge innerhalb der ersten 14 Tage.

### WAS KOSTET MICH DAS?

Keine Investition. Sie verdienen ab dem ersten Verkauf. Wir tragen alle Risiken (Ausfallrisiko, Versicherung, Lagerhaltung).

# Der Beginn der Reise

## Ihre ersten 30 Tage mit SuperVista:

Start für garantierten Erfolg

1

### Woche 1-2: Setup & Launch

- Sortimentsaufbau (Discounter + TGBO)
- Team-Schulung zur Zwei-Welten-Logik
- Marketing-Materialien aktivieren

2

### Nach 30 Tagen:

- Messbar mehr Kundenverkehr
- Höhere durchschnittliche Verkaufspreise
- Frisches Kapital aus dem Lager

3

### Woche 3-4: Erste Erfolge

- 15-20 Discounter-Verkäufe für sofortigen Kundenfluss
- 10-13 TGBO-Conversions mit 50% Marge (67% Conversion-Rate)
- Erster Liquiditätshebel durch eigenes Lager

## Bereit, Ihren Ruhestand zu sichern?

### Ihre nächsten Schritte

Das Rentenkonzept bietet Ihnen Sicherheit, Wachstum und einen garantierten Exit. Lassen Sie uns gemeinsam Ihren individuellen Zeitplan besprechen und den Wert Ihres Unternehmens maximieren.



#### Unverbindliches Erstgespräch zur Rentenplanung

30-minütige Beratung zur Ermittlung Ihres idealen Exit-Zeitpunkts und Berechnung Ihres potenziellen Kaufpreises



#### Vor-Ort-Evaluierung

Wir analysieren Ihr aktuelles Geschäft, erstellen eine Wachstums-Roadmap und zeigen Ihnen genau, wie wir Ihren Exit-Wert in den nächsten 3-10 Jahren maximieren



#### Exit sichern: Garantie unterschreiben

Legen Sie Ihren Exit-Termin fest, starten die Wachstumsphase und sichern sich Ihre Kaufpreisgarantie. Der neue Eigentümer arbeitet 6 Monate vorher an Ihrer Seite für einen reibungslosen Übergang.

#### Sichern Sie Ihren Exit:

Das Rentenkonzept ist regional exklusiv - nur ein Optiker pro Region erhält die Exit-Garantie. Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz, bevor ein Mitbewerber die Chance nutzt. Kontaktieren Sie uns noch heute für ein unverbindliches Erstgespräch.

#### Jetzt Termin vereinbaren



[www.brillen.de/rente](http://www.brillen.de/rente)

#### Ihr Ansprechpartner

Yasar Korkmaz

Telefon: 03375-9598956

E-Mail: [rente@supervista.de](mailto:rente@supervista.de)



Ihr Lebenswerk verdient einen würdevollen und profitablen Abschied.  
Sichern Sie Ihren Ruhestand mit der brillen.de Garantie – denn Sie haben den  
längsten Urlaub Ihres Lebens verdient.

Legen Sie Ihr Ausstiegsdatum fest, starten Sie sofort die Wachstumsphase und sichern Sie sich Ihre vertragliche Kaufpreisgarantie.

Jetzt Termin vereinbaren

Ihr Ansprechpartner

Yasar Korkmaz

Telefon: 03375-9598956

E-Mail: [rente@supervista.de](mailto:rente@supervista.de)



[www.brillen.de/rente](http://www.brillen.de/rente)